

Παναγιώτης Κρεμύδας

Ημερομηνία Γέννησης: 23/02/1984

Διευθυνση: Ρόδων 93, Εκάλη, 14578

Έγγαμος

Επαγγελματικό Προφίλ

Ανώτατο στέλεχος με μακροχρόνια εμπειρία σε ηγετικές θέσεις στη βιομηχανία και στο εμπόριο. Αποδεδειγμένη ικανότητα στον στρατηγικό σχεδιασμό, στη διοίκηση έργων και στην επιχειρησιακή εποπτεία. Ως Διευθύνων Σύμβουλος εισηγμένης εταιρείας, συνδυάζω βαθιά οικονομική γνώση με διορατικότητα στην αγορά, καθοδηγώντας την ανάπτυξη και την εταιρική πορεία σε εθνικό και διεθνές επίπεδο. Ενεργός επενδυτής σε τομείς όπως η ναυτιλία, το real estate και η εστίαση.

Επαγγελματική Εμπειρία

Αντιπρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος – Γενική Εμπορίου και Βιομηχανίας Α.Ε. | 2025 – σήμερα

- Ηγεσία και συντονισμός τμημάτων: προμήθειες, πωλήσεις, έργα.
- Διαχείριση επενδύσεων, στρατηγικός σχεδιασμός και αξιολόγηση κινδύνων.
- Καθορισμός και υλοποίηση ετήσιων και μακροπρόθεσμων επιχειρησιακών στόχων.

Μέλος Διοικητικού Συμβουλίου – Γενική Εμπορίου και Βιομηχανίας Α.Ε. | 2009 – σήμερα

- Συμμετοχή στον στρατηγικό σχεδιασμό και την εταιρική διακυβέρνηση.

Μέλος Διοικητικού Συμβουλίου – Γενική Εμπορίου Ανανεώσιμες Πηγές Ενέργειας Α.Ε. |

Πρόεδρος της Επιτροπής Διαχείρισης κινδύνων της Εταιρίας από 05.01.2022.

Ακαδημαϊκή Εκπαίδευση

- MSc in Management – Brunel University, Ηνωμένο Βασίλειο (2007–2008)
- Πτυχίο Οικονομικών Επιστημών – Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (ΑΣΟΕΕ) (2001–2005)

Τομείς Εξειδίκευσης

- Στρατηγική Διοίκηση & Ανάπτυξη
- Διοίκηση Έργων

- Οικονομική Ανάλυση & Προγραμματισμός
- Επιχειρησιακή Δομή & Αναδιοργάνωση
- Επενδύσεις & Επιχειρηματικότητα
- Γενική Εποπτεία & Εταιρική Διακυβέρνηση

Ξένες Γλώσσες

- Αγγλικά: Άριστα (C2)

Σεμινάρια & Επιπλέον Εκπαίδευση

Παρακολούθηση σεμιναρίων στους τομείς: Πωλήσεις, Αγορές, Διοίκηση Επιχειρήσεων, Στρατηγικός Σχεδιασμός, καθώς και πλήθος τεχνικών σεμιναρίων από προμηθευτές. Συνεχής επιμόρφωση σε θέματα ηγεσίας και εταιρικής ανάπτυξης.

Επιχειρηματική Δραστηριότητα

Ενεργός επενδυτής σε μικρές και μεγάλες επιχειρήσεις, ιδιαίτερα στον χώρο της εστίασης.

ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΣ ΚΡΕΜΥΔΑΣ

📍 Αθήνα, Ελλάδα

✉ k.kremidas@geb.gr

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ ΠΡΟΦΙΛ

Έμπειρο στέλεχος επιχειρήσεων με ισχυρό υπόβαθρο στη στρατηγική διοίκηση, τις επενδύσεις και την ανάπτυξη επιχειρηματικών μονάδων. Από το 1998 μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Γενική Εμπορίου & Βιομηχανίας Α.Ε., συμβάλλοντας στην εμπορική πολιτική και στη συνολική λειτουργία της εταιρείας. Παράλληλα, δραστηριοποιείται ως επενδυτής σε ποικίλους κλάδους – μεταξύ άλλων στην ποντοπόρο ναυτιλία, την ανάπτυξη ακινήτων και τις υπηρεσίες εστίασης, συμπεριλαμβανομένης της δημιουργίας και υποστήριξης επιτυχημένων γαστρονομικών projects εντός ξενοδοχειακών μονάδων υψηλής κατηγορίας.

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

- Γενική Εμπορίου & Βιομηχανίας Α.Ε.
Αντιπρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου
Αθήνα | 2006 – Σήμερα
- - Συμμετοχή στη διαμόρφωση της στρατηγικής κατεύθυνσης της εταιρείας.
- Ενεργός ρόλος σε όλα τα βασικά λειτουργικά πεδία, από την εμπορική πολιτική έως τη διοίκηση.
- Εμπλοκή στον σχεδιασμό και την υλοποίηση βραχυπρόθεσμων και μακροπρόθεσμων στόχων.
- GEB Green Energy Α.Ε.
Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος
Αθήνα | 2010 – 2018
- - Ίδρυση και διοίκηση της θυγατρικής εταιρείας για παραγωγή ηλεκτρικής ενέργειας από ΑΠΕ.
- Εποπτεία ανάπτυξης έργων ΑΠΕ και επιτυχής απορρόφηση της εταιρείας από τη μητρική.
- Ιδιωτικές επενδύσεις
Ενεργός Επενδυτής
Διεθνώς | 2000 – Σήμερα
- - Επενδυτική δραστηριότητα σε ποντοπόρο ναυτιλία, ανάπτυξη ακινήτων και υπηρεσίες εστίασης.
- Δημιουργία και διαχείριση βραβευμένων εστιατορικών concepts, μεταξύ άλλων και σε συνεργασία με πολυτελείς τουριστικές μονάδες όπως το Costa Navarino.

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

- Pace University, New York
Master of Business Administration (M.B.A.)
Η.Π.Α.

- Εθνικό και Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών
Πτυχίο Οικονομικών Επιστημών
Ελλάδα

ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ

- - Στρατηγικός σχεδιασμός & ηγεσία
- Ανάλυση επενδύσεων & επιχειρηματική ανάπτυξη
- Διαχείριση έργων ΑΠΕ
- Εμπορική πολιτική & λειτουργική διοίκηση
- Ομαδικότητα, διαπραγμάτευση, προσαρμοστικότητα

ΓΛΩΣΣΕΣ

- - Ελληνικά (μητρική)
- Αγγλικά (άριστα)

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ

- - Harvard Business School Online – Negotiation Mastery (Ιούνιος 2019)
- Harvard Business School Online – Strategy Execution (Μάιος 2024)

ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΑ

- - Τένις
- Θαλάσσιο σκι

ΠΡΟΣΩΠΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

- - Έτος γέννησης: 1979
- Οικογενειακή κατάσταση: Έγγαμος, πατέρας δύο παιδιών

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ

ΙΩΑΝΝΗΣ ΛΕΤΣΙΟΣ, MBA



Ημερομηνία Γέννησης: Φεβρουάριος 1st, 1961
Τόπος γέννησης: Ελασσόνα, Ελλάδα
Διεύθυνση: Ορφέως 21-23
Παλαιό Φάληρο
175 64 Αττική
Ελλάδα
Τηλέφωνο οικίας: + 30 (210) 9430947
Κινητό: + 30 (6978) 114271
e-mail:ioannis.letsios@gmail.com

Έμπειρος Manager στα οικονομικά & Business με αποδεδειγμένο αρχείο σημαντικών αποτελεσμάτων. Προσανατολισμένος στη δράση, ευκίνητος – επικοινωνιακός, ηγέτης με ένα ισχυρό αρχείο της απόδοσης σε πολλές πτυχές των οικονομικών και επιχειρηματικών καθηκόντων και ευθυνών. Αποβλέπει στη βελτίωση της επιχειρηματικής οργάνωσης βασιζόμενος στην ομαδική προσέγγιση, με εφαρμογή των βέλτιστων πρακτικών, διενεργώντας βαθειά ανάλυση στοιχείων και δεδομένων, χρήση στατιστικών στοιχείων.

Κατοχή ανώτερων διαπροσωπικών δεξιοτήτων και ικανοτήτων να επιλύσουν πολλαπλά και σύνθετα οικονομικά θέματα, ανθρώπινων πόρων, νομικά, επιχειρησιακά με παρακίνηση του προσωπικού για την επίτευξη κορυφαίων αποδόσεων.

Υπεύθυνος για προϋπολογισμούς και ταμειακές ροές εκατομμυρίων ευρώ και πολύ καλή κατανομή των πόρων.

Ιδιαίτερα έμπειρος στην αναδιοργάνωση και οδηγώντας παραγωγικά μεγάλα ανθρώπινα επιτελεία.

Προϋπηρεσία

Γενική Εμπορίου και Βιομηχανίας ΑΕ

Ιούνιος 2019 – μέχρι Σήμερα

Ανεξάρτητο Μέλος Δ.Σ - Πρόεδρος Επιτροπής Ελέγχου

Οικονομικός - Ασφαλιστικός & Επενδυτικός Σύμβουλος

Απρίλιο 2018 – Μέχρι σήμερα

Οικονομικός Σύμβουλος επιχειρήσεων – Σύμβουλος αναδιάρθρωσης επιχειρήσεων

Ασφαλιστικός & Επενδυτικός Σύμβουλος. (Συνεργάτης Εθνική Ασφαλιστική)

Πρόεδρος Επιτροπής Ελέγχου – Ανεξάρτητο Μέλος Δ.Σ. ΑΕ Εισηγμένης στο Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών

Maddog SA

*Μία από τις μεγαλύτερες εταιρίες στην Ελλάδα με εξειδίκευση σε:
Ψηφιακά δεδομένα και έγγραφα ΟΡΓΑΝΩΣΗΣ.
Προστασία των φυσικών και ψηφιακών δεδομένων και εγγράφων.
Υλική και ψηφιακή αρχειοθέτηση των δεδομένων και των εγγράφων.
Εμπιστευτική καταστροφή δεδομένων και εγγράφων*

**Οικονομικός Διευθυντής (CFO) – Διοικητικός Διευθυντής – μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου:
Σεπτέμβριος του 2013 έως τον Απρίλιο του 2018**

- Προσελήφθηκα ως Διευθυντής Οικονομικών και Διοικητικών Υπηρεσιών
- Ορισμένος να αναδιοργανώσω το οικονομικό τμήμα εφαρμόζοντας οικονομικό προγραμματισμό, προϋπολογισμό, ταμειακές ροές και μηνιαίες αναφορές.
- Αναδιοργάνωση τμήματος ανθρώπινου δυναμικού για τη μείωση κόστους ανθρώπινου δυναμικού.
- Συνεργάστηκα με τους επικεφαλής πωλήσεων και επικεφαλής του τμήματος λειτουργίας, υλοποιώντας βέλτιστες πρακτικές στις εμπορικές πράξεις, καθώς και το τμήμα λειτουργίας, βελτιώνοντας τη λειτουργία της εταιρείας και την υποστήριξη πελατών.
- Υπεύθυνος της πώλησης εταιρείας στην Iron Mountain Inc. και την πραγματοποίηση της διαδικασίας due diligence.
- Ορίστηκα από Iron Mountain για την εφαρμογή των διαδικασιών και πολιτικών Iron Mountain στην Maddog.

Hellenic Petroleum SA (Group of companies)

Μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες πετρελαίου και ενέργειας στην Ελλάδα και στη Νοτιοανατολική Ευρώπη.

Διευθυντής Οικονομικών - Λογιστηρίου Απρίλιος 2010 – Απρίλιος 2013

- Επιλέγη ως Διευθυντής οικονομικών και λογιστικής για Ελληνικά Πετρέλαια ΑΕ, καθώς και τις Ελληνικές θυγατρικές (εταιρείες ενέργειας, ναυτιλιακές επιχειρήσεις κ.λπ.)
- Διαχείριση τιμολόγησης πωλήσεων και είσπραξης απαιτήσεων από πελάτες.
- Διαχείριση των τιμολογίων αγοράς περιουσιακών στοιχείων και εξόδων , μητρώου παγίων, πληρωμής προμηθευτών.
- Διαχείριση όλων τα μηνιαίων λογιστικών και χρηματοοικονομικών συμφωνιών, υποβολή μηνιαίων εκθέσεων και αναφορών καθώς των αντιστοίχων οικονομικών καταστάσεων.
- Συνεργάστηκα με την τεχνική ομάδα στην κατασκευή του διυλιστηρίου Ελευσίνας (1, 4 δις ευρώ) καθώς και το τμήμα προμηθειών για τη διαχείριση όλων των εγγράφων (παραγγελίες – τιμολόγια προμηθευτών αγορών).

EKO SA (Group of companies)

Μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες εμπορίας πετρελαιοειδών στην Ελλάδα (θυγατρική της Ελληνικά Πετρέλαια).

Διευθυντής Οικονομικών - Λογιστηρίου Οκτώβριος 2006-Μάρτιος 2010

- Επιλέχθηκα ως Διευθυντής Οικονομικών και Λογιστήριου για ΕΚΟ ΑΒΕΕ καθώς και οι θυγατρικές της (πρατήρια βενζίνης, ναυτιλιακές εταιρείες κλπ.)
- Διαχείριση τιμολόγησης πωλήσεων, εισπράξεων από πελάτες.

- Διαχείριση των τιμολογίων αγοράς περιουσιακών στοιχείων και εξόδων , μητρώου παγίων, πληρωμής προμηθευτών.
- Διαχείριση όλων τα μηνιαίων λογιστικών και χρηματοοικονομικών συμφωνιών, υποβολή μηνιαίων εκθέσεων και αναφορών καθώς των αντιστοίχων οικονομικών καταστάσεων.

Υποδιευθυντής Εσωτερικού ελέγχου Νοεμβρίου 1999 – Οκτώβριος 2006

- Επιλεγμένος ως Υποδιευθυντής για το τμήμα εσωτερικού ελέγχου της εταιρείας.
- Υπεύθυνος για τη διοίκηση του τμήματος εσωτερικού ελέγχου παρέχοντας στη Διοίκηση της Εταιρείας ανεξάρτητη διαβεβαίωση ότι η διαχείριση – διακυβέρνηση της εταιρείας, οι διαδικασίες εσωτερικού ελέγχου και η διαχείριση των κινδύνων της εταιρείας λειτουργούν αποτελεσματικά.
- Υποβολή στη Διοίκηση τις προτάσεις για τη βελτίωση των διαδικασιών και λειτουργιών.
- Πρόταση νέων διαδικασιών και πολιτικών.

Petrolina S.A. * (Group of companies)

Μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες LPG

Οικονομικός Διευθυντής (CFO) Οκτώβριος 1996 – Οκτώβριος 1999

- Επιλέχτηκα ως Διευθυντής Οικονομικών και Διοικητικών Υπηρεσιών
- Ορισμένος να αναδιοργανώσει το οικονομικό τμήμα εφαρμόζοντας οικονομικό προγραμματισμό, προϋπολογισμό, ταμειακές ροές και μηνιαίες αναφορές.
- Οργάνωση τμήματος ανθρώπινου δυναμικού για τη μείωση κόστους εργασίας.
- Συνεργάστηκα με τους επικεφαλής πωλήσεων και επικεφαλής τμήματος λειτουργίας, εφαρμόζοντας βέλτιστες πρακτικές στη εμπορικές πράξεις, καθώς και τμήμα λειτουργίας, βελτιώνοντας της λειτουργία της εταιρείας και τη υποστήριξη των πελατών.
- Ορίστηκα για τη διαχείριση της πώλησης της εταιρείας στην ΕΚΟ ΑΒΕΕ, καθώς και διαδικασία δέουσας επιμέλειας (due diligence).
- Ορίστηκα για την προσαρμογή των πολιτικών και διαδικασιών της Πετρολίνα με τις αντίστοιχες της ΕΚΟ ΑΒΕΕ.
- Ορίστηκα για την οργάνωση και διαχείριση της απορρόφησης της Πετρολίνα από την ΕΚΟ ΑΒΕΕ.

Sinergazomenoi Orkotoi Logistes S.A.

Μία από τις μεγαλύτερες ελεγκτικές εταιρίες στην Ελλάδα

Ορκωτός Ελεγκτής Λογιστής Μαΐου 1993 – Σεπτέμβριος 1996

- Οργάνωση και διεξαγωγή περιοδικών εξωτερικών ελέγχων σε επιχειρήσεις όλων των τομέων της ελληνικής οικονομίας (τράπεζες, ασφαλιστικές εταιρείες, επενδυτικές εταιρείες παραγωγικές, εμπορικές εταιρείες κλπ.).
- Οργάνωση και διεξαγωγή λογιστικών ελέγχων σε δημόσιες εταιρείες, καθώς και δημόσιους οργανισμούς.
- Οργάνωση και διεξαγωγή εξωτερικών και εσωτερικών ελέγχων σε συγκεκριμένο πεδίο και ειδικού σκοπού.
- Διαχείριση συγχωνεύσεων και εξαγορών επιχειρήσεων.
- Διαχείριση εισόδου εταιριών στο Χρηματιστήριο Αθηνών

Αυτές είναι μερικές από τις εργασίες που διεξήγαγα ως Ορκωτός Ελεγκτής Λογιστής.

Soma Orkoton Logiston (Public Organization)

Certified Public Accountant

January 1990 – April 1993

- Οργάνωση και διεξαγωγή περιοδικών εξωτερικών ελέγχων σε επιχειρήσεις όλων των τομέων της ελληνικής οικονομίας (τράπεζες, ασφαλιστικές εταιρείες, επενδυτικές εταιρείες παραγωγικές, εμπορικές εταιρείες κλπ.).
- Οργάνωση και διεξαγωγή λογιστικών ελέγχων σε δημόσιες εταιρείες, καθώς και δημόσιους οργανισμούς.
- Οργάνωση και διεξαγωγή ελέγχους εξωτερικών και εσωτερικών ελέγχων σε συγκεκριμένο πεδίο και ειδικού σκοπού.

Plaisio Computers S.A.

Μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες προϊόντων υπολογιστών και ειδών γραφείου.

Ανώτερο Στέλεχος Οικονομικών Υπηρεσιών Απρίλιος 1986 – Δεκέμβριος 1989

- Τμήμα Οικονομικών Υπηρεσιών - Λογιστηρίου
- Υπεύθυνος προμηθειών - αποθεμάτων

Ελληνικός Στρατός

Έφεδρος αξιωματικός Οικονομικού

Ιουνίος 1984 – Φεβρουάριος 1986

Εκπαίδευση

Escem Grand Ecole (Γαλλία)

- MBA

Σχολή Εφέδρων Αξιωματικών Υλικού Πολέμου

- Δίπλωμα στη διαχείριση Οικονομικών – Αποθεμάτων, Εφοπλισμού, Οχημάτων Στρατού

Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών (ΑΣΟΕΕ)

- Πτυχίο στη διοίκηση επιχειρήσεων
- Ειδίκευση Λογιστική & Χρηματοοικονομικά

Εκπαιδευτικά – Επιμορφωτικά Σεμινάρια

- Derivatives (Cambridge University)
- Επαγγελματικά Σεμινάρια Σώματος Ορκωτών Ελεγκτών Λογιστών
- Business plan
- Total Financial Management
- Treasury Management

Τίτλοι Επαγγελματικοί

Οικονομολόγος – Φορολογικός Σύμβουλος Α ‘
Ορκωτός Ελεγκτής – Λογιστής
Ασφαλιστικός – Επενδυτικός Σύμβουλος

- Δίπλωμα Α' Διαμεσολάβηση – Συμβουλή Ασφαλιστικών προϊόντων
- Δίπλωμα Δ' Διαμεσολάβηση – Συμβουλή Επενδυτικών προϊόντων

Γνώση ξένων γλωσσών – Άλλες γνώσεις

Αγγλικά – Πολύ καλά ομιλία / γραφή

Γαλλικά - Καλά ομιλία / γραφή

Χρήση Ηλεκτρονικών Υπολογιστών

Microsoft Office

Λογιστικών – Εμπορικών – ERP εφαρμογών

Ενδιαφέροντα – Hobbies

Αθλητισμός (τρέξιμο – τένις κλπ)

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

Επώνυμο	Κονιδάρης
Όνομα	Θεόδωρος
Όνομα Πατρός	Βασίλειος
Έτος Γεννήσεως	1962
Διεύθυνση	Π.Π.Γερμανού 86, Βύρωνας
Οικογενειακή κατάσταση	Έγγαμος
Σπουδές	Πτυχιούχος Α.Σ.Ο.Ε.Ε. Τμήμα Διοίκησης Επιχειρήσεων, φοίτηση 1979-1983.
Σεμινάρια	Φορολογικά σεμινάρια (Φορολογία εισοδήματος, Κ.Β.Σ., Φ.Π.Α.), Γενικού Λογιστικού Σχεδίου, Αναλυτικής Λογιστικής, Θεμάτων Ανωνύμων Εταιρειών Ν.2190/1920, Ανάλυσης Οικονομικών καταστάσεων, Προϋπολογιστικές καταστάσεις (Budget), Αγορά Συναλλάγματος, Εργατικής Νομοθεσίας, Οργάνωσης Επιχειρήσεων & Προσωπικού, Χρηματιστηριακής Νομοθεσίας, Διεθνών Λογιστικών Προτύπων καθώς και σεμινάρια Windows και προγραμμάτων Word & Excel.
Ξένες γλώσσες	Αγγλικά
Επαγγελματική Εμπειρία	Σεπτέμβριος 1997 – Σήμερα Γενική Εμπορίου & Βιομηχανίας Α.Ε. Εμπορική Εταιρεία εισηγμένη στο Χ.Α. Θέση: Οικονομικός Διευθυντής και Οικονομικός Διευθυντής Ομίλου μέχρι το 2018. Διευθυντικό στέλεχος με εξουσίες διαχείρισης και εκπροσώπησης της Εταιρίας. Υπεύθυνος Κανονιστικής Συμμόρφωσης της Εταιρίας και μέλος της Επιτροπής διαχείρισης κινδύνων από 05.01.2022. Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της εταιρείας από Ιανουάριο 2007 μέχρι Μάιο 2021 και μέλος των Διοικητικών Συμβουλίων των θυγατρικών της Εταιρίας: «ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΟΥ ΒΟΡΕΙΟΥ ΕΛΛΑΔΟΣ Α.Ε.» από το 2007 μέχρι την απορρόφησή της από την Εταιρία το 2018 και «ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΟΥ ΑΝΑΝΕΩΣΙΜΕΣ ΠΗΓΕΣ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ Α.Ε.» σε όλη τη διάρκεια της μέχρι την απορρόφησή της από την Εταιρία το 2018. Καθήκοντα: Διοίκηση πλήρους μηχανογραφημένου Λογιστηρίου (διαθέτει προϊστάμενο και αριθμεί άλλα 4 άτομα εκ των οποίων τα 2 είναι πτυχιούχοι ανωτάτων σχολών) και Τιμολόγησης. Σύνταξη εταιρικών και ενοποιημένων οικονομικών καταστάσεων σύμφωνα με τα ΔΛΠ καθώς και του Ετήσιου Δελτίου. Υπεύθυνος θεμάτων Χρηματιστηρίου και Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς. Υπεύθυνος τμήματος Προσωπικού, Πιστωτικού ελέγχου, Χρηματοοικονομικών και Τραπεζικών θεμάτων. Υπεύθυνος τήρησης βιβλίων Νομοθεσίας Ανωνύμων Εταιρειών (Πρακτικών Δ.Σ. & Γ.Σ.). Διαχείριση διοικητικών θεμάτων της εταιρείας. Δεκέμβριος 1989 – Αύγουστος 1997 ΜΠΗΤΡΟΣ Α.Ε.Β.Ε. Εμπορική & Βιομηχανική εταιρεία εισηγμένη στο Χ.Α. Θέση: Βοηθού Προϊσταμένου Λογιστηρίου μέχρι το Δεκέμβριο του 1990 & Προϊσταμένου Λογιστηρίου μέχρι την αποχώρησή μου. Καθήκοντα: Εκτός από τα καθήκοντα του Προϊσταμένου του Λογιστηρίου και της κοστολόγησης της παραγωγής, από τον Μάρτιο του 1994 διαχειριζόμουν και τα χρηματοοικονομικά και τραπεζικά θέματα της εταιρείας, τις πληρωμές προμηθευτών εσωτερικού – εξωτερικού, καθώς και τον έλεγχο εφαρμογής του εσωτερικού κανονισμού της εταιρείας. Φεβρουάριος 1986 – Δεκέμβριος 1989 VIDEOSONIC Α.Ε. Θέση: Βοηθού Λογιστή Καθήκοντα: Συμψηφιστικές Λογιστικές εγγραφές, Έλεγχος ταμειακών εγγραφών, Μισθοδοσία, Παρακρατούμενοι φόροι, Πλήρης παρακολούθηση εργασιών παροχής υπηρεσιών, Έλεγχος αποθήκης, κοστολόγηση, διακανονισμοί εισαγωγών.

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ

ΤΖΙΒΑΝΗ ΑΦΡΟΔΙΤΗ



Ημερομηνία Γέννησης: 6 Ιουνίου 1983
Οικογενειακή κατάσταση: Έγγαμη – Δυο παιδιά
Διεύθυνση Κατοικίας: Κισσάβου 34 – 187 58 Κερατσίνι Αττικής
Τηλέφωνο επικοινωνίας Κινητό: + 30 6938 707130
e-mail: aphrodititzivani@gmail.com

Έμπειρη οικονομολόγος με πολύ καλή γνώση στα οικονομικά, λογιστικά, εσωτερικό έλεγχο και επιχειρηματικότητα με αποδεδειγμένο αρχείο σημαντικών αποτελεσμάτων.

Προσανατολισμένη στη δράση, ευκίνητη – επικοινωνιακή, με ένα ισχυρό αρχείο της απόδοσης σε πολλές πτυχές των οικονομικών δραστηριοτήτων επιχειρήσεων.

Αποβλέπω στη βελτίωση της επιχειρηματικής οργάνωσης, βελτίωση συστημάτων εσωτερικού ελέγχου και διαχείρισης κινδύνων, βασιζόμενη στην ομαδική προσέγγιση, με εφαρμογή των βέλτιστων πρακτικών, διενεργώντας βαθιά ανάλυση στοιχείων και δεδομένων, χρήση στατιστικών στοιχείων.

Κατοχή ανώτερων διαπροσωπικών δεξιοτήτων και ικανοτήτων να επιλύσουν πολλαπλά και σύνθετα οικονομικά θέματα, ανθρώπινων πόρων, νομικά, επιχειρησιακά με παρακίνηση του προσωπικού για την επίτευξη κορυφαίων αποδόσεων.

Ικανότητα για ανάλυση και κατάρτιση προϋπολογισμών και ταμειακών ροών καθώς και πολύ καλή κατανομή των πόρων.

Ιδιαίτερα έμπειρη στην αναδιοργάνωση και παραγωγική καθοδήγηση ανθρώπινων ομάδων.

Προϋπηρεσία

01/09/2024 έως σήμερα ΠΡΟΟΔΕΥΤΙΚΗ ΑΤΕ

Κατασκευαστική εταιρεία, εισηγμένη στο Χρηματιστήριο Αθηνών, με πολυετή παρουσία στον κλάδο της ανέγερσης και κατασκευής δημοσίων και ιδιωτικών έργων, φωτοβολταϊκών πάρκων κλπ.

Υπεύθυνη Διεύθυνσης Εσωτερικού Ελέγχου

- Παρακολούθηση, έλεγχος, και αξιολόγηση του Συστήματος Εσωτερικού Ελέγχου ως προς την επάρκεια και την ορθότητα της παρεχόμενης χρηματοοικονομικής και μη πληροφόρησης, της διαχείρισης κινδύνων, της κανονιστικής συμμόρφωσης και του κώδικα εταιρικής διακυβέρνησης.
- Σύνταξη εκθέσεων ελέγχων μονάδων της Εταιρίας, καταγραφή ευρημάτων και αναφορά κινδύνων που απορρέουν από αυτά και υποβολή προτάσεων βελτίωσης.
- Υποβολή των εκθέσεων μετά από ενσωμάτωση των αποκρίσεων των ελεγχόμενων μονάδων στην Επιτροπή Ελέγχου ανά ημερολογιακό τρίμηνο.
- Παροχή στην Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς οποιασδήποτε πληροφορίας ζητηθεί, συνεργασία με αυτή και διευκόλυνση του έργου παρακολούθησης, ελέγχου και εποπτείας της Εταιρίας.

- Έλεγχος συμμόρφωσης της Εταιρίας με το νομοθετικό και θεσμικό πλαίσιο που διέπει την λειτουργία της και ιδιαίτερα το Ν.4706/1920 και των Ελληνικό Κώδικα Εταιρικής Διακυβέρνησης – Ιούνιος 2021
- Έλεγχος κατάρτισης και συμφωνίας των ετήσιων και εξαμηνιαίων οικονομικών καταστάσεων και εκθέσεων
- Σύνταξη απαιτούμενων συμφωνιών
- Έλεγχος, βελτίωση διαδικασιών συστήματος Εσωτερικού Ελέγχου και Διαχείρισης Κινδύνων

2014 έως 2024 ΑΦΟΙ ΜΠΗΤΡΟΥ ΟΕ

Μια από τις μεγαλύτερες εταιρίες εμπορίας μεταχειρισμένων αυτοκινήτων στην Ελλάδα.

Υπεύθυνη Διεύθυνσης Οικονομικών και Διοικητικών Υπηρεσιών

Διοίκηση, Συντονισμός καθοδήγηση της , με κύριες αρμοδιότητες:

- Έλεγχος – επιτήρηση διαδικασιών αγορών – δαπανών της Εταιρίας
- Έλεγχος – επιτήρηση διαδικασιών πωλήσεων της Εταιρίας
- Κατάρτιση, έλεγχος και συμφωνία περιοδικών καταστάσεων μισθοδοσίας
- Συμφωνία τραπεζών, καταχώρηση εισπράξεων πελατών
- Έλεγχος πιστωτικών ορίων, ληξιπρόθεσμων οφειλών πελατών
- Επίλυση τελωνειακών και φορολογικών θεμάτων
- Ενημέρωση – συμφωνία βιβλίων.
- Σύνταξη και συμφωνία μηνιαίων αναφορών =
- Κατάρτιση, συμφωνία οικονομικών καταστάσεων
- Κατάρτιση προϋπολογισμών και ταμειακών ροών
- Έλεγχος, βελτίωση διαδικασιών συστήματος Εσωτερικού Ελέγχου και Διαχείρισης Κινδύνων Τομέα .

03/2013 – 12/2014 ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ

Credit Officer – Shipping Sector

- Εέλεγχος χαρτοφυλακίου δανείων ναυτιλιακών επιχειρήσεων
- Έλεγχος, ανάλυση, μελέτη φερεγγυότητας ναυτιλιακών επιχειρήσεων
- Έλεγχος, ανάλυση οικονομικών καταστάσεων – business plan χρηματοδοτημένων και νέων αιτούντων χρηματοδότηση ναυτιλιακών επιχειρήσεων.
- Κατάρτιση, έλεγχος Cash for για τα υπό εξέταση για χρηματοδότηση Project.
- Πλήρη εξυπηρέτηση υφιστάμενου πελατολογίου, καταθέσεων, δανείων κλπ
- Έλεγχος και ανάλυση ασφαλειών, καλύμματα δανείων και όλα τα λοιπά τραπεζικά
- Προϊόντα.
- Διενέργεια ελέγχων Τομέων, Διευθύνσεων και δραστηριοτήτων της Εταιρίας

12/2006 – 03/2013 ΤΡΑΠΕΖΑ ΚΥΠΡΟΥ

Credit Officer – Shipping Sector

- Εέλεγχος χαρτοφυλακίου δανείων ναυτιλιακών επιχειρήσεων
- Έλεγχος, ανάλυση, μελέτη φερεγγυότητας ναυτιλιακών επιχειρήσεων
- Έλεγχος, ανάλυση οικονομικών καταστάσεων – business plan χρηματοδοτημένων και νέων αιτούντων χρηματοδότηση ναυτιλιακών επιχειρήσεων.
- Κατάρτιση, έλεγχος Cash for για τα υπό εξέταση για χρηματοδότηση Project.

- Πλήρη εξυπηρέτηση υφιστάμενου πελατολογίου, καταθέσεων, δανείων κλπ
- Έλεγχος και ανάλυση ασφαλειών, καλύμματα δανείων και όλα τα λοιπά τραπεζικά προϊόντα.
- Διενέργεια ελέγχων Τομέων, Διευθύνσεων και δραστηριοτήτων της Εταιρίας

01/2005 – 12/2006 «Independent Average Adjusters»

Ναυτασφαλιστικό γραφείο, άμεσης ασφάλισης, αντασφάλισης και διαμεσολάβησης, για πλοία

Insurance Officer με αρμοδιότητες:

- Ανάλυση και εκτίμηση ασφαλίσιμων κινδύνων ναυτιλιακών επιχειρήσεων
- Παροχή συμβουλής ασφαλιστικής κάλυψης κινδύνων
- Back office στις ασφαλιστικές λειτουργίες του γραφείου

Εκπαίδευση

Πανεπιστήμιο Πειραιά

Τμήμα Ναυτιλιακών και Οικονομικών Σπουδών

Εκπαιδευτικά – Επιμορφωτικά Σεμινάρια

Διαρκής παρακολούθηση εκπαιδευτικών και επιμορφωτικών σεμιναρίων σε οικονομικά θέματα – διακυβέρνησης επιχειρήσεων – Συστήματος Εσωτερικού Ελέγχου – Διαχείρισης Κινδύνων

Τίτλοι Επαγγελματικοί -Επιδεξιότητες

Οικονομολόγος – Μέλος Οικονομικού Επιμελητηρίου

Εσωτερικός Ελεγκτής – Μέλος του Ινστιτούτου Εσωτερικών Ελεγκτών

Γνώση ξένων γλωσσών – Άλλες γνώσεις

Αγγλικά – Άριστη ομιλία / γραφή (Proficiency Cambridge University)

Χρήση Ηλεκτρονικών Υπολογιστών

Microsoft Office

Λογιστικών – Εμπορικών – ERP εφαρμογών

Elias C. Zdravos

e.zdravos@gmail.com

14 Daphnis Street, Athens, Greece, 145 78

Contact Number: **+30 6946402765**,

Nationality: Greek and US American

Date of birth: 13 July 1983

PROFESSIONAL EXPERIENCE

July. 2021 – Present

VIOMAL S.A. – VIOHALCO GROUP OF COMPANIES, Chalkis, Greece Commercial Director

Head of Commercial Department with annual sales of 25 million € (2024), 4 different product categories (rolling shutters, screens, pergolas, tubular motors) sold as semifinished, finished, DIY kits products. 700 customers (from distributors to end customers), 35% domestic sales and 65% export sales in 20 countries worldwide (10 via distributors). Achieved growth via business development equivalent to 39% growth (7 million € since 2021). Successfully launched in the market several new products

- Managing and guiding a team of 15 employees: 3 Sales Managers, 1 Marketing Manager, and 6 Sales Executives, 5 Sales Support.
- Strategic planning of the commercial department including business development strategy and product development of the company.
- Creating pricing strategy
- P&L Management for the key products.
- Responsible for the marketing strategy (media, social media, exhibitions, events etc)
- Developing business plans for new products/markets
- Member of Management team reporting directly to the CEO and President of the Board.
- Budget planning
- Negotiating with key vendors

Apr. 2019 – July 2021

AGRO.VI.M. S.A., Athens, Greece International Sales Manager

Responsible for B2B exports sales of packaged goods (Olive Oil and Olives) in 55 countries in all 5 continents (core markets Europe, USA) and management of over 100 accounts worldwide, with yearly sales revenue which exceeds 33 million Euro (2020). New Business Development equivalent to 7% growth or 2 million Euro (2020). Branded and Private label sales addressed to all channels of food industry – importers/distributors, super/hyper markets, HO.RE.CA / Food service.

- Managing a team of 3 Area Managers and 2 Customer Service executives.
- Responsible for the sales strategy and development of the existing customers.
- Negotiating with customers and providing them price offers, price lists and handling product inquiries.
- Responsible for Business Development Strategy and implementation in all business-related areas (branded products, private label products in both retail and food service)
- Planning Marketing strategy of branded products with importers and retailers.
- Organizing and representing the company at trade exhibitions and events (i.e. Anuga, SIAL, PLMA, Fancy, Biofach et al).
- Coordinating sales department with operations, finance, quality, and marketing department and creating internal synergies.
- Budget planning and control

Feb. 2015 – Apr.2019 **GOLDAIR HANDLING S.A.**, Athens, Greece
Ground Handling Agreements and Business Development Manager – Commercial and Business Development Department

Responsible for selling ground handling services in 29 airports in Greece and Bulgaria, with a vast experience on tenders and contract management. Exclusively responsible for the Bulgarian Market and the Billing Department for all the locations. Account Management of scheduled and charter airlines with a yearly sales revenue which exceeds 50 million Euro (2018).

- Managing a team of four sales/billing assistants.
- Responsible the company's participation Ground Handling tenders and contract management in a network of 29 airports in Greece and Bulgaria.
- Negotiating with customers and providing them with IATA SGHA quotations, price offers, price lists and handling product/service inquiries.
- Responsible for Business Development Projects (i.e. Croatia, Malta,) and business plan creation (i.e. CIP Lounges, Pushback ops, Sales Desk ops, Greece – Ground Handling and PRM licensing in Fraport airports).
- Identifying business opportunities which resulted in profitability growth.
- Creating and implementing pricing and sales strategy in all markets.
- Exclusively responsible for the hunting of new customers. Client visits of existing and potential customers.
- Representing the organization at trade exhibitions and events.
- Coordinating sales department with operations, finance, quality, and marketing department and creating internal synergies.
- Budget planning and control.

Apr.2017- Oct. 2017 **GOLDAIR HANDLING BULGARIA S.A.**, Sofia, Bulgaria
Country Manager (Interim)

Responsible for the management of the Bulgarian subsidiary, with 150 employees and a Revenue of 6 million Euro (2018).

- In charge of leading, motivating and coordinating the management team (Finance, Operations, HR, Security, Purchasing and QA departments).
- Liaising with officials of government departments and regulatory bodies
- Liaising with airline country managers. Building client relationships that result in revenue and profitability growth.
- Developing business plans (i.e. CIP Lounge, Wizz Air airlines project) and preparing comprehensive business reports.
- Representing the organization at various events.
- Budget planning and control. Keeping control of business expenditure, ensuring it's within agreed budgets
- Reporting to the headquarters

Aug.2011 - Feb.2015 **HALCOR S.A. – VIOHALCO GROUP OF COMPANIES**, Athens, Greece
Exports Sales Executive - Exports department HVAC/Industrial Copper Tubes

Exclusively responsible for selling HVAC (Heat Exchangers, Air-condition, Ventilation), Refrigeration, Medical and Industrial Copper Tubes in Turkey, Germany, Italy, Israel, Spain, Poland, Czech Republic, Netherlands and Egypt. Account management (B2B) of industrial clients and business development of clientele in the above countries.
Yearly Sales of 15.000 tons with sales revenue record of 98 million Euro (2014). Increased the sales turnover by 17% within the past two years (2012-2013).

Daily duties involve:

- Managing a team of three sales assistants and coordinating sales force in the above-mentioned countries.
- Implementing pricing and sales strategy in the above region. Client visits in the abovementioned countries.
- Providing customers with quotations, price offers, price lists, price negotiations and handling product inquiries and handling of their claims.
- Metal Booking/Hedging on the London Metal Exchange in various currencies.
- Coordinating sales department with production, finance, quality, and marketing department.
- Management of orders. Managing goods in stock.
- Representing the organization at trade exhibitions and events.

Mar. 2009 - Mar.2011	PUBLIC POWER CORPORATION of Greece (PPC), Athens, Greece <u>Analyst in the Islands Network Operations Department.</u> Responsible for the conduct of a detailed report within the frame of PPC's Business Plan 2009-2014 regarding the financing and investment appraisal methodologies with regards to the construction of new power production units by PPC and other investors in the Greek islands. • Contributing to investment appraisals with regards to potential hybrid and thermal energy units. • Responsible for the drafting of the department's monthly presentations to the Board of Directors. • Cost - benefit analysis on the creation of new energy production units on the Greek islands. • Creating and updating databases on the cost of energy production and consumption of energy on the Greek islands.
----------------------	---

EDUCATION

Sep. 2007- Dec.2008	The UNIVERSITY OF EDINBURGH BUSINESS SCHOOL, Scotland, United Kingdom MSc in International Business and Emerging Markets Dissertation title: <u>"Foreign Direct Investment in the Banking Sector of Eastern European Emerging Markets: Marfin Popular Bank in Estonia and Romania."</u> • Focus on the business environment of the emerging markets of Eastern Europe, China, India, Middle East, Sub-Saharan Africa and Latin America.
Oct. 2001- Sep. 2007	University of West Attica, Greece Degree in Business Administration Merit
Sep. 1989 - Jul. 2001	ATHENS COLLEGE (Hellenic American Educational Foundation), Greece High school diploma

SEMINARS

Nov. 2012	Strategic Pricing, Competition and Profitability. Clarus Advisory Services • Examining the pricing decisions of a company when selling its products and how to maximize profits.
Nov. 2014	Effective Negotiations. Albert Consulting • The fundamentals of negotiating and the techniques (setting goals, preparation, approach, behaviour) that should be followed in order to achieve a successful negotiation.
Oct. 2015	IATA SGHA – SLA and Effective Negotiation Behaviors Certification, Geneva, Switzerland IATA • Ten day technical training on IATA SGHA and SLA section by section, on how to write and negotiate the Annex B and Service Level Agreement (SLA) accurately and effectively.

OTHER INTERESTS

Languages: Greek (native language), English (Proficiency), French (basic).

Computing: SAP, Microsoft Office Proficiency, Flight Tracker.

Sports: Football, Athletics, Basketball.

Activities: Member of the Edinburgh University Business School Alumni, Member of the Athens College Alumni (SAKA).

ΑΓΓΕΛΙΚΗ ΜΠΑΜΗ

ΠΡΟΦΙΛ

Γεννήθηκε στην Αθήνα το 1975.
Απόφοιτος της Ελληνογαλλικής
Σχολής Ουρσουλινών, μιλά 3
γλώσσες, Πτυχίο από το Οικονομικό
Πανεπιστήμιο του Στρασβούργου,
Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος
της ανώνυμης εταιρείας με την
επωνυμία Φίλιππος Μπάμης
Ενεργειακή Α.Ε., παντρεμένη με τον
Δημήτρη και μητέρα του Φίλιππου.

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ

Αρτέμιδος 22, Εκάλη
14578, Ελλάδα

ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑ

ΤΗΛΕΦΩΝΟ:
6944710594

EMAIL:
a_bami@hotmail.com

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

Ελληνογαλλική Σχολή Ουρσουλινών – απολυτήριο Λυκείου – 1993

Faculte de Sciences Economiques et de Gestion – Strasbourg
Diplome de Sciences Economiques - 1998

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

Γενική Εμπορίου και Βιομηχανίας Α.Ε.
Τμήμα Πιστοποίησης Προϊόντων – 2000 – 2006

Τράπεζα Πειραιώς Α. Ε.
Commercial Client Management – Corporate and Investment
Banking
2007 - 2020

ΞΕΝΕΣ ΓΛΩΣΣΕΣ

Αγγλικά, γαλλικά

ΧΟΜΠΙ

Τρέξιμο, Ιστιοπλοΐα, ταξίδια

ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

Επώνυμο	Κρεμύδα
Όνομα	Σοφία
Όνομα Πατρός	Γεώργιος
Ημερομηνία Γέννησης:	Δεκέμβριος 6 st , 1971
Τόπος γέννησης:	Μαρούσι, Ελλάδα
Διεύθυνση:	Σόλωνος 11, Βούλα 166 73 Αττική Ελλάδα
Τηλέφωνο εργασίας:	+ 30 (210) 5514642
e-mail:	S.Kremyda@geb.gr
Σπουδές	Πτυχιούχος της Οργάνωσης και Διοίκησης Επιχειρήσεων της Ανώτατης Σχολής Οικονομικών και Εμπορικών Επιστημών (ΑΣΟΕΕ). Φοίτηση 1989-1995.
Σεμινάρια	Προώθησης Πωλήσεων, marketing, Φορολογικά, Αωνύμων Εταιρειών Ν.2190/1920, Προϋπολογιστικές καταστάσεις (Budget), Εργατικής Νομοθεσίας, Οργάνωσης και Διοίκησης Επιχειρήσεων και σεμινάρια Windows και προγραμμάτων Word & Excel.
Ξένες γλώσσες	Αγγλικά Proficiency of Cambridge, Γαλλικά Sorbonne 1.
Επαγγελματική Εμπειρία	Μάιος 2007 - Σήμερα Γενική Εμπορίου & Βιομηχανίας Α.Ε. Εμπορική Εταιρεία εισηγμένη στο Χ.Α. Θέση: Στέλεχος Πωλήσεων-Αγορών Η εταιρία ΒΙΟΜΟΤΟΡ ΕΒΑΕ, το Μάιο του 2007 απορροφήθηκε από τη μητρική εταιρεία Γενική Εμπορίου και Βιομηχανίας ΑΕ στον Ασπρόπυργο όπου συνέχισα τις πωλήσεις εργαλείων αλλά παράλληλα ανέλαβα και τη διεύθυνση του τμήματος αγορών εργαλείων αλλά και υδραυλικών ειδών. Πλέον ασχολούμαι κυρίως με πωλήσεις υδραυλικών ειδών σε μεγάλες εταιρίες της Ελλάδος και της Κύπρου αλλά και αγορές και επικοινωνία με προμηθευτές . Φεβρουάριος 1995 – Απρίλιος 2007 ΒΙΟΜΟΤΟΡ ΕΒΑΕ. Εμπορική & Βιομηχανική εταιρία. Θέση: Διεύθυνση κεντρικού καταστήματος χονδρικής και λιανικής εργαλείων της Αθήνας. Καθήκοντα: Επιτελικές εργασίες, εργασίες Λογιστηρίου, Πωλήσεων, marketing, Αγορών, Διεκπεραιώσεις λειτουργικών δραστηριοτήτων, Δημοσίου κ.α. Απόκτηση πολύπλευρης και μεγάλης εμπορικής εμπειρίας με την ενασχόληση των καθημερινών θεμάτων του καταστήματος.

Ματθαίος Σ. Ξένος

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

Seer Properties Ite, Αθήνα, Ελλάδα

Δεκέμβριος 2023 - Σήμερα

Συνεταίρος – Κατασκευές & Ανάπτυξη, Επενδύσεις

- Υπεύθυνος για τον εντοπισμό νέων έργων, την ανάπτυξη σχέσεων και την επανάληψη συνεργασιών.
- Διαχείριση έργων υψηλής ποιότητας ακινήτων σε επιλεγμένες περιοχές της Ελλάδας.
- Συνεργασία και διαπραγμάτευση με τοπικές αρχές για την κάλυψη απαιτήσεων και αναγκών κάθε έργου.
- Αξιολόγηση βέλτιστων στρατηγικών επένδυσης.

Own London, Λονδίνο, Ηνωμένο Βασίλειο

Μάιος 2011 - Νοέμβριος 2023

Συνεταίρος – Κατασκευές, Αρχιτεκτονικός Σχεδιασμός, Ανάπτυξη, Επενδύσεις

- Ανάπτυξη σχέσεων με πελάτες και δημιουργία σταθερής πελατειακής βάσης.
- Διαχείριση έργων ανακαίνισης υψηλής αξίας ακινήτων στο δυτικό κεντρικό Λονδίνο.
- Συντονισμός με πελάτες για την κάλυψη αναγκών έργων.
- Διαχείριση του επενδυτικού χαρτοφυλακίου.
- Έρευνα και ανάλυση της αγοράς του Λονδίνου βάσει χρηματοοικονομικών δεικτών.
- Διαχείριση εσωτερικού εξοπλισμού και ποιοτικού ελέγχου.
- Χρηματοοικονομική διαχείριση και παρακολούθηση ρευστότητας.

Στρατιωτική Θητεία, Υπουργείο Εθνικής Άμυνας – Διεύθυνση Υποδομών

Φεβρουάριος 2010 - Νοέμβριος 2010

- Τεχνική υποστήριξη σε έργα υποδομών και περιβαλλοντικά ζητήματα – Βοηθός Προϊσταμένου Διεύθυνσης.

Aneliks A.E., Όμιλος Μ.Ι. Γουλανδρή, Αθήνα, Ελλάδα

Αύγουστος 2007 - Δεκέμβριος 2009

Εταιρεία Επενδύσεων Ακινήτων

- Συμμετοχή στην ίδρυση της εταιρείας και στη λειτουργία των γραφείων.
- Διαχείριση μέρους του χαρτοφυλακίου ακινήτων στην Ελλάδα.
- Εντοπισμός ευκαιριών κατοικιών στην περιοχή του Κολωνακίου με στόχο την ανακαίνιση και πώληση.
- Συμβουλές για επενδύσεις σε γη και κατασκευή εξοχικών κατοικιών.
- Στρατηγική επένδυσης για μείωση κινδύνου μέσω διαφοροποίησης.

Profin Development Ltd., Λονδίνο, Ηνωμένο Βασίλειο

Σεπτέμβριος 2005 - Ιούνιος 2007

Εταιρεία Ανάπτυξης Ακινήτων

- Πωλήσεις και ενοικιάσεις ακινήτων του χαρτοφυλακίου της εταιρείας.
- Οικονομική ανάλυση της αγοράς του Λονδίνου (απόδοση, yield).
- Συντονισμός μεταξύ εργολάβων και διοίκησης.
- Εύρεση επενδυτών για συνεργασίες (π.χ. Abbey House, Castello Cornaro).

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

CITY UNIVERSITY, Λονδίνο, Ηνωμένο Βασίλειο

2004-2006

M.Sc. στο Μηχανική Δομών (Modular Programme)

UEL UNIVERSITY, Λονδίνο, Ηνωμένο Βασίλειο

2001-2004

Πτυχίο B.Eng. (Hons.) Πολιτικός Μηχανικός

ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ

Επαγγελματικά Μέλη:

- Μέλος του Τεχνικού Επιμελητηρίου Ελλάδος (Αρ. 125530)
- Μέλος του Institution of Civil Engineers (ICE) (Αρ. 64209926)

ΆΛΛΑ ΕΝΔΙΑΦΕΡΟΝΤΑ

- Γλώσσες: Ελληνικά (μητρική), Αγγλικά (άπταιστα), Ιταλικά (βασικά)
- Υπολογιστές: Word, Excel, PowerPoint, AutoCAD, MatLab
- Αθλητισμός: Κολύμβηση, Τένις, Μπάσκετ, Στρατιωτική Γυμναστική, Ταξίδια
- Δραστηριότητες: Μέλος Δ.Σ. Ιονικής Εταιρείας, οργάνωση πολιτιστικών και φιλανθρωπικών εκδηλώσεων

Συστάσεις διαθέσιμες κατόπιν αιτήματος

Ημερ. Γέννησης: 9 Μαρτίου 1982

Ιθαγένεια: Ελληνική (ΕΕ)

Email: matt@seer-properties.com

Διεύθυνση: 54 Καλιγιά, Φιλοθέη, Αθήνα